

2026年2月吉日

各位

特定非営利活動法人九州車いすテニス協会
理事長 麻生 泰
飯塚国際車いすテニス大会
会長 前田 恵理

天皇杯・皇后杯 第42回飯塚国際車いすテニス大会 Japan Open 2026
ご協賛のお願い

謹啓 時下益々ご清祥のこととお慶び申し上げます。

飯塚国際車いす本テニス大会は、行政・地域自治体・企業・各種団体、そして地域の皆様の多大なるご理解とご支援を賜り、40年にわたり開催を続けてまいりました。

本大会は、グランドスラムに次ぐ世界でわずか5大会しかない格付けを持つ国際大会であり、アジア最高峰の舞台として位置づけられています。2018年には障がい者スポーツとして初めて天皇杯・皇后杯が下賜されました。

パラリンピックパリ大会で金メダルを獲得し、史上最年少で生涯グランドスラムを達成した小田凱人選手、またパリ大会でシングルス・ダブルスともに金メダルを獲得した上地結衣選手も、本大会には欠かさずご参加頂いています。

その他、世界各国からパラリンピックと同じ顔ぶれのトッププレイヤーが毎年飯塚の地に集結し、延べ1万人を超える観客の皆様、ならびに20社以上の報道機関が、最高レベルの戦いを楽しみに来場されています。

本年、ITF 国際テニス連盟のルール変更により、大会格付けの名称が「スーパーシリーズ」から「WT1000」へと変更されました。グランドスラムに次ぐ格付けであることに変わりはありませんが、下位大会が増えることで、より一層プロフェッショナルレベルの高い大会として位置づけられます。

パラスポーツの中でも特に人気の高い車いすテニスは、熱心なファンが多く、本年もさらに多くの観客の来場が見込まれています。一方で、大会規模の拡大に伴い、昨今の物価高騰や円安の影響、さらには観客対策費などの増加により、運営経費は年々膨らみ、資金確保に大変苦慮している状況です。

つきましては、世情厳しい折柄とは存じますが、「飯塚国際車いすテニス大会 Japan Open」の更なる維持・継続にお力添えをいただき、ご協賛のご配慮を賜りたく、心よりお願い申し上げます。

謹白

記

大会名称 : 天皇杯・皇后杯 第42回飯塚国際車いすテニス大会 Japan Open 2026 (ITF WT1000)
開催期間 : 令和8年4月21日(火)～4月26日(日) 6日間
会 場 : いいづかスポーツ・リゾートテニスコート(飯塚市仁保8-37)
県営緑地公園テニスコート(飯塚市仁保8-25)

3月末までにお振込み又はご寄附のお申込みを頂いたご協賛者様のお名前は、今年の大会パンフレットに掲載させていただきます。4月以降にお振込み頂いたご協賛者様のお名前は、来年の大会パンフレットへの掲載とさせていただきます。なお、ご協賛は年間を通じて受け付けております。

謹白

本大会に対する寄附金につきましては、「飯塚市社会福祉協議会」が下記の通り受け入れ窓口となっています。「飯塚市社会福祉協議会」は、税法上の特定公益増進法人に指定されていることから、受け入れる寄附金につきましては、法人税法第37条及び所得税法第78条により一般寄附金とは別枠で一定の限度額の範囲内で損金算入や一定の金額を所得控除扱いが受けられます。

記

お振込先：飯塚信用金庫 新飯塚支店

口座番号：普通 1171004

口座名：社会福祉法人 飯塚市社会福祉協議会 会長 伊佐(いさ) 便(たより)

住所：〒820-0011 飯塚市柏の森965-1

以上

尚、上記のご協賛方法の他、下記のようなご支援方法もございますので、併せてご紹介させていただきます。

【飯塚国際車いすテニス大会サポーターズクラブ】

年会費：1万円(入会金無し)

特典：記念品(ご入会時)、パンフレット(大会終了後)

お申込み方法：大会事務局(下記)に、お名前、お電話番号、ご住所をお知らせください。折り返しお振込み先をご連絡させていただきます。

【飯塚国際車いすテニス大会支援自販機(寄附型支援自販機)設置】

売上げの一部が大会運営に充てられます。詳しくは、事務局にお問合せください。

(コカ・コーラの自販機に限ります。)

○お申込み・お問合せ

飯塚国際車いすテニス大会 大会事務局 (NPO 法人九州車いすテニス協会)

TEL:0948-25-7144 FAX:0948-25-7520 Email:info@japanopen-tennis.com

以上

未来を切り拓く

生成AIセミナー

2026. **4.22** 水曜日

14:00~17:00 (開場 13:30)

会場 飯塚商工会議所

住所 福岡県飯塚市吉原町6-12

対象 初心者歓迎、AIにご興味ある企業様

参加費 無料

講師

石橋 晃希

合同会社Paimen 代表

AI×マーケティングの先駆者。
スモールステップでの企業への
AI導入から利益最大化提案を得意とし、
TV取材経験も持つ実力派。

急速に変化する時代において、経営者には
新しい思考と行動が求められています。
本講演では、現場で役立つ実践的な活用事例とヒントを
わかりやすく解説します。

「人手不足」はAIで解決できます。
採用コスト0円。月給数千円。
文句を言わず24時間働く
「最強の新人」を雇いませんか？

参加
特典

そのまま使えるプロンプト100選
即業務改善！AI活用事例50選
後日使える無料個別相談チケット

講演内容

劇的ビフォーアフター！ 「3つの魔法」を体験

- 【書く魔法】30分のメール作成が「30秒」に
- 「お断りのメール、どう書こう...」の悩みから解放。
 - 人間には出せない「思考」で、アイデアも無限に。
- 【読む魔法】膨大な書類を一瞬で要約・処理
- Googleの「NotebookLM」が、社内資料を専属アドバイザーに変える。
 - 「読む」時代は終わり、資料と「会話」して答えを出す時代へ。
- 【見る魔法】画像生成&手書きのテキスト化
- チラシや提案書の素材も、著作権フリーで0円作成。
 - ホワイトボードの会議メモを撮影するだけで、一瞬で議事録・ToDo化。

情報漏洩しないための生成AIの安全な運用方法
業務効率化のプロ3人による生成AI個別相談会

- 貴社の業務に合わせて今日から実践できるレベルで生成AIの活用をご提案

日々の業務を自動化するためのTips

当日は生成AIを実際に触っていただきます。

準備物

当日はPCまたはスマホに
Gemini か ChatGPT か Claude を
導入してご参加ください

そのお悩み
お任せください！

人材が
不足している

業務に
忙殺されている

生成AIを
導入したいけど
難しい...



合同会社Paimen

〒814-0131福岡市城南区松山2-2-14-103

お問い合わせ

☎ 070-8558-9685

✉ info@paimen.jp

申込方法

右のURLよりお申し
込みください

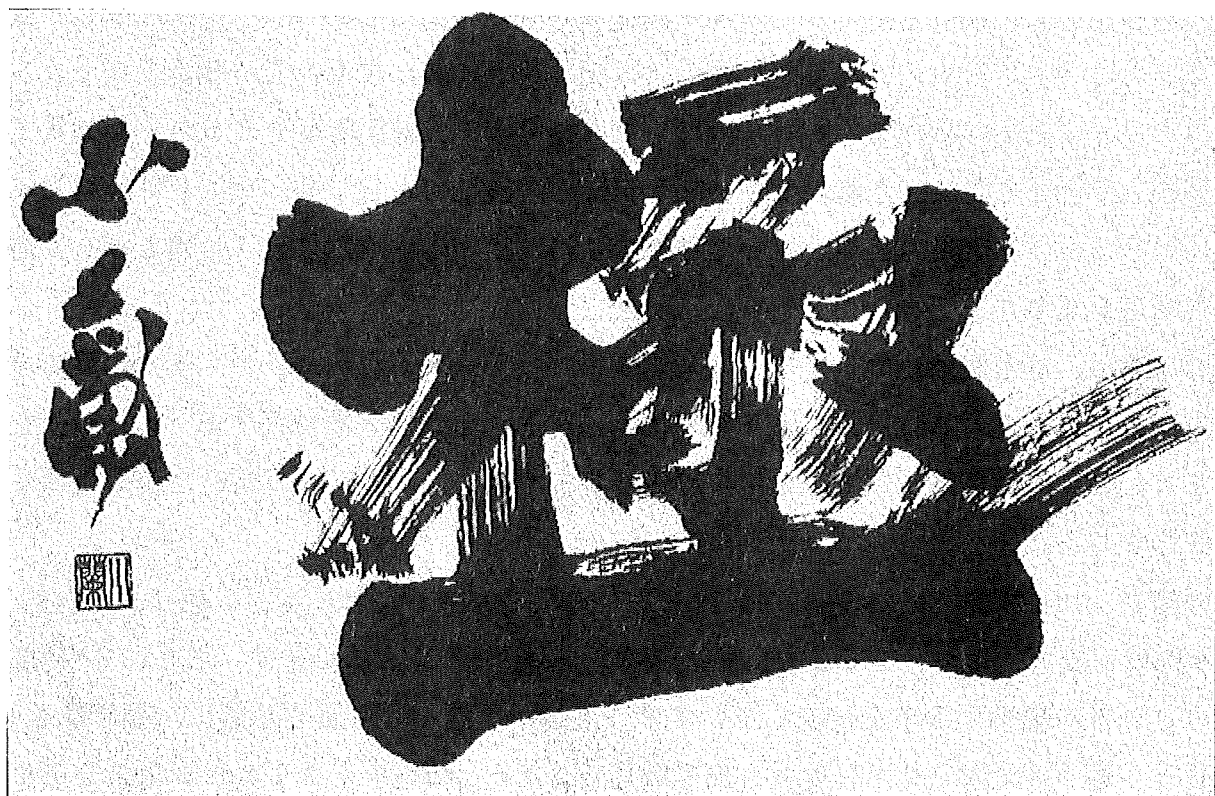


《ビジネス読本 vol. 290》

魂に響く書

言葉少なく、心が澄み、祈りだけを胸に孤高の魂が鍛錬を重ねてたどり着く所。

そこから生まれたような「極」です。



書道家
金澤 翔子

中小企業のための

DX事例

「下請け脱却を実現した刺しゅう加工業のWeb直販DX」

今回は、Webでの直販へと転換した刺しゅう加工業の事例です。東京都足立区にある株式会社マツブンは、1939年創業の老舗として、長らくアパレル向けの受託加工で品質を磨いてきました。ところが2000年前後、顧客企業が生産拠点を海外へ移す流れなどを背景に受注が細り、売り上げや取引先が大きく減少しました。全盛期に約1億8000万円あった売り上げは、00年には約4800万円まで落ち込み、取引先も15社から3社へ縮小しました。そこで三代目の松本照氏は「脱下請け」を掲げ、新規市場を自社で開拓する方針へかじを切ります。

01年に自社サイトを立ち上げ、当初は受託加工の新規受注獲得に向けた情報発信を試みたものの、反響は限定的でした。転機となったのは、サイトを見た一般企業から「ロゴ入りの刺しゅう品はつくれるか」との問い合わせが寄せられたことです。そこで02年、ターゲットを一般企業へ切り替え、ユニフォームやノベルティ用途のロゴ刺しゅうに絞って商品を再構成しました。ここで注目すべきは、販売チャネルをWebへ移行しただけでなく、収益構造そのものを加工賃で受ける下請け型から、自社で商品化し直接受注するモデルへと転換した点です。サイトでは刺しゅう技術の説明にとどまらず、発注担当者が判断しやすいよう「用途別に選べる」「見積もりしやすい」情報設計を徹底しました。

集客施策は、検索語に連動して広告を表示する「リスティング広告」と、検索結果で自社ページが上位に表示されるよう自社サイトを継続的に改善し、自然流入を拡大する「SEO」を中核に据えました。さらに近年は、スマホ対応や動画活用まで進め、検索経由の問い合わせ増加と受注拡大につなげました。

その結果、19年度には売上高約2億8200万円のうちインターネット売り上げが約92%を占め、年間取引会社数は約1200社、販売数は約28万枚に達しています。さらに22年度は年商3億4000万円規模で黒字を継続しています。下請けで培った品質を基盤に、顧客像を明確化し、Web上で見つけてもらえる仕組みを磨き続けたことが、販売チャネルとビジネスモデルの転換を実現したDXといえます。

(この事例は筆者取材時のものであり、現在では異なる場合があります)

ウイングアーク1st株式会社 データのじかん主筆
大川 真史

潮流を讀む

「2020年代後半に1930年代の世界経済の暗黒時代が再来？」

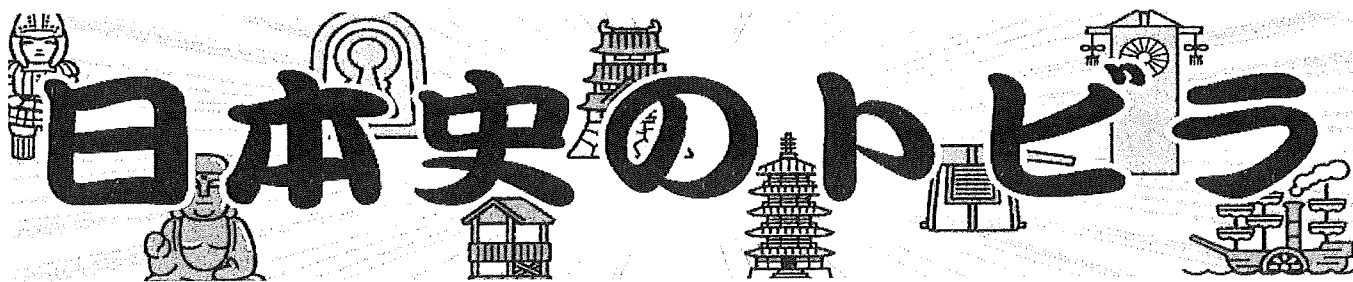
1929年の世界恐慌、第2次世界大戦の教訓を踏まえて、ブロック経済化(特定の国や地域での貿易を優先して外部からの輸入には高関税を課し自国産業を守る≡保護主義)を回避する目的で44年に構築されたブレトンウッズ体制[注1]によって確立した国際秩序が、これまで以上に大きく揺らいでいる。これは、保護主義を回避するために各国が共有してきた自由主義、多国間主義、法の支配という国際秩序の規範が崩れつつあることを意味する。つまり各国が行動すべき法規範、社会規範がバラバラになって、無秩序に近い状態にあるといえよう。この背景には、トランプ米大統領が米国第一主義を掲げることで、ブロック経済に逆戻りしていることがある。ブレトンウッズ体制の先導役・推進役であった米国が、その国際秩序を自ら壊し始めているといえよう。加えて、国際法の下で国際紛争の解決における国連の機能不全や、多国間での自由貿易を妨げる紛争を解決するWTOの機能不全なども、自由主義、多国間主義、法の支配に基づく国際秩序の維持を困難にしているといえよう。

この機能不全となっている国際秩序をどのように回復していくのか。鍵を握るのは米中関係であろう。この点において、“1930年代の世界経済の暗黒の10年”のトリガーとなった当時の英米関係と現在の米中関係の類似性を指摘できる。当時の英米関係は“キンドルバーガーの罨”と呼ばれる。米国が英国に代わって適切なグローバル公共財を提供できなかったため“暗黒の10年”につながったとする説を唱えた米国の経済学者であるチャールズ・キンドルバーガー(Charles P. Kindleberger)の名前が由来である。この学説を、現在の米中関係に当てはめれば、中国が米国に代わって、あるいは米中が協力して、国連、IMF・世界銀行、WTOのようなブレトンウッズ機関に相当する適切なグローバル公共財を提供できるかがポイントとなる。それが難しければ、“キンドルバーガーの罨”の説の通り、2020年代後半に1930年代のような世界経済の暗黒時代が再来することとなる。“再来”を回避するために、特に懸念されている貿易については、自由貿易・多国間主義の枠組みの中で、(1)中国が適切なグローバル公共財を提供する、(2)米国が引き続き提供する、(3)米中などの大国以外の中堅国が国際協調して提供する、との三つのシナリオがある。

どのシナリオの可能性が高いのであろうか。残念ながら、現時点の世界情勢を見ると、(1)と(2)のシナリオの可能性は相対的に低い。となれば、(3)のシナリオの可能性が相対的に高いこととなる。日本を含む中堅国主導による「環太平洋パートナーシップに関する包括的及び先進的な協定(CPTPP)」[注2]などの自由貿易・多国間主義に基づく地域のメガ自由貿易体制が拡大されることへの期待は大きい。ただし、(3)のシナリオを補強するために、自由貿易・多国間主義の屋台骨が揺らいでいることに緊急に対応する必要がある。機能不全に陥っている既存の自由貿易体制の信認を得るには、WTOの速やかな改革を進めることが必要であろう。WTOの自助努力に過大な期待を持つのは難しい。このためリーマン・ショック後のG20の金融危機対応のように、“貿易版FSB(金融安定理事会)[注3]”のような“貿易安定理事会(TSB)”を設立して、WTO改革を危機対応の枠組みで解決してはどうだろうか。世界経済の暗黒の時代の先に想定される“冷戦”という言葉も聞こえる中、そのような事態を回避するためであれば、緊急時の対応を含めてWTOの改革に国際協調の方法を総動員する必要があるのではないか。(1月20日執筆)

[注1]1944年7月に、44カ国が参加し、戦後の国際経済の安定と復興を目指して新たな国際金融システムを構築することが目的で、米国のブレトンウッズで開催された連合国通貨金融会議で決定された国際金融体制。特に、29年の世界恐慌や第2次世界大戦の教訓を踏まえ、ブロック経済の再発を防ぐための仕組みとして構築された。[注2]オーストラリア、ブルネイ、カナダ、チリ、日本、マレーシア、メキシコ、ニュージーランド、ペルー、シンガポール、ベトナム、英国の12カ国によって締結された多国間貿易協定。Comprehensive and Progressive Agreement for Trans-Pacific Partnership[注3]グローバル金融危機直後の2009年4月に設立され、金融システムの脆弱性への対応や金融システムの安定を担う当局間の協調の促進に向けた活動を推進する主体。主要国・地域の中央銀行、金融監督当局、財務省、主要な基準策定主体、IMF、世界銀行、BIS(国際決済銀行)、OECD(経済協力開発機構)などの代表が参加。

株式会社大和総研 金融調査部 主席研究員内野 逸勢



「江戸時代の悲しい出版事情」

50歳の時に高校の教員を退職し、作家として独立して10年たった。ところで、専業作家という職業は、あと10年で壊滅するだろう。大げさな話ではなく、長年続く出版不況はまさに危機的な状況で、電車に乗っても本や雑誌を手に入れている人はおらず、年配者までもがスマホを片手にインターネットやゲームを楽しんでいる。

令和5年度「国語に関する世論調査」(文化庁)では、本を月に1冊も読まない人が6割を超え、7割が以前と比べて読書量が減ったと回答している。このため出版業界の売り上げは右肩下がり、印刷される本の初版部数も減る一方だ。

知り合いの小説家に聞いたら、本を1冊書いて50万円の収入にしかないという。小説は創作だから書くのに時間がかかり、年に2、3冊出版するのが限度。幸い私は講演会やテレビなどの仕事をいただいているが、とても物書きだけで暮らしていけないことが分かるだろう。

専業で暮らしていける作家が登場したのは、実はそれほど昔のことではない。2025年のNHK大河ドラマ『べらぼう～蔦重栄華乃夢噺～』で主人公となった版元の蔦屋重三郎らが、戯作者の山東京伝に原稿料を支払うようになったのが最初だとされる。それまで物書きは武士や富裕層の知識人の道楽であり、版元は執筆のお礼として宴席を設ける程度だった。それに出版した本だって、売れても500部程度だった。1000部もさばけたらベストセラーだ。ところが京伝の作品は桁違いの売れ行きを見せたのだ。

ちなみに原稿料だけで生活できる専業作家は、少し時代が下って『南総里見八犬伝』を書いた曲亭馬琴や、『東海道中膝栗毛』を書いた十返舎一九あたりが最初だとされる。

ただ、そんな馬琴だって壮年になるまでは他の仕事で生計を立て、晩年は将来が心配で孫に御家人株(武士の権利)を買っている。しかも、失明した後も嫁に代筆させて出版を続けている。もちろん書くのが好きだということもあるが、生活に余裕がなかったのだ。それは、印税制度がなかったからだ。いくら増刷しても、作家がもらえるのは最初の原稿料だけだった。

だから人気作家であっても、次々と新刊を出し続けていくしかなかったのである。結果として彼らは非常に多作になる。例えば馬琴は、生涯で少なくとも二百数十冊の本を書いており、一九も売れっ子になってからは、毎年20冊以上の本を出し続けている。出版不況のいま、現代の作家もこれを見習って生き残っていくほかないのかもしれない。

歴史作家
河合 敦

売上を上げたい！ 経営改善したい！



起業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

飯塚よろず経営相談窓口

【飯塚よろず経営相談窓口】の **3つの窓口**

◆ 飯塚市役所2階ホール (飯塚市新立岩5番5号)

平日毎日

【対面で **無料**経営セミナー & **無料**経営相談】

セミナー内容やスケジュールは内面をご覧ください
個別相談は当日の講師が行います



◆ 飯塚商工会議所 (飯塚市吉原町6-12)

平日毎日

【テレビ電話で **無料**経営相談】

福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと
相談できます

相談時間

- ① 9:30~10:30
- ② 10:45~11:45
- ③ 13:00~14:00
- ④ 14:15~15:15
- ⑤ 15:30~16:30

◆ 飯塚市商工会 穂波本所 (飯塚市忠隈494)

平日毎日

【テレビ電話で **無料**経営相談】

福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと
相談できます

相談時間

- ① 9:30~10:30
- ② 10:45~11:45
- ③ 13:00~14:00
- ④ 14:15~15:15
- ⑤ 15:30~16:30

会場

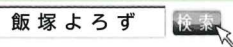
飯塚市役所 2階 ホール(住所・地図は裏面)

事前予約制

申込

- ・セミナー → ホームページの申込フォームから
- ・個別相談 → 電話から

セミナー詳細、申込は、
こちら



チラシを見た
とお電話ください！

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！
何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！



092-622-7809

中小企業庁 福岡県よろず支援拠点 (受付時間/平日9:00~16:00)



月	火	水	木	金
<p>個別相談申込はお電話から!</p> <p>予約電話番号 受付時間/平日9:00~16:00 ☎ 092-622-7809 中小企業庁 福岡県よろず支援拠点</p> <p>個別相談お申し込み、各種お問い合わせ はお電話ください!</p>	<p>セミナー申込はインターネットから!</p> <p>セミナー詳細、申込はこちら</p> <p>飯塚よろず 検索</p> <p>※詳細はホームページでご確認ください</p>	<p>海外関係</p> <p>はじめての輸出セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 国内取引と輸出の違いとは? ● この商品、どうやって輸出しよう? ● これだけでできる! 輸出へのロードマップ作成 など <p>講師・相談員 川瀬 健誠 中小企業診断士</p>	<p>NEW! 広報戦略</p> <p>無料で自分で作れる! AI時代のチラシデザインセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 集客できるチラシのポイントとは? ● テンプレートデザインのさがし方は? ● よくある失敗例から学ぼう! など <p>講師・相談員 根本 和幸 (デザイン・ブランディング)</p>	<p>創業</p> <p>起業の基礎知識セミナー</p> <p>事業計画策定のプロが教えます!</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 起業とは ● 起業の基礎知識 ● 運営主体の決定 ● 起業に必要な手続き など <p>講師・相談員 重村 和博 中小企業診断士</p>
<p>SNS集客</p> <p>ビジネスに活かすSNS活用法セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 私にあったSNSはどれ? ● 特徴をふまえた活用法 など <p>講師・相談員 難波 宗之 中小企業診断士</p>	<p>NEW! 飲食店運営 受講制限</p> <p>これだけは知っておきたい! 食品製造業1年生セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 飲食店営業と製造販売の違い ● 許認可の取得に向けて(店舗設計・厨房機器etc) ● 原材料の仕入先 など <p>講師・相談員 古賀 広宣(飲食・店舗運営)</p>	<p>IT集客 受講制限</p> <p>反応10倍目標! ネットで新規顧客獲得セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 反応が取れる広告とは? ● 見込み客の脳に直接働きかけるには? ● OOO脳を突破すればOK! など <p>講師・相談員 中村 博文 (IT集客・補助金申請)</p>	<p>広報戦略 受講対象 持ち物</p> <p>撮影なし、台本なし、10分あればOK ファンを集めるショート動画作成セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● センスないからと、あきらめないで! ● パソコンがあればOK! ● プレゼン資料やホームページ作りにも応用可能 など <p>講師・相談員 則武 展博(飲食・店舗運営)</p>	<p>SNS集客 持ち物 受講対象</p> <p>今から始めても遅くない! 初めてのInstagramセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Instagramって何? どの年代の人に有効? ● 集客できる投稿の種類とは? など <p>講師・相談員 占部 公弥香(IT集客)</p>
<p>売上拡大</p> <p>地域や商品の強みを活かして販路拡大をしよう!!セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● この商品やサービスって売れるの? 強みを見つけるには? ● 地域と連携して販路を拡大するには? など <p>講師・相談員 佐藤 靖成(販路拡大・販促)</p>	<p>売上拡大</p> <p>はじめてのマルシェ出店セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 自分に合ったマルシェを選ぶには? ● 必要なものは自分で作ろう!(POP、ショップカード、ラッピング) など <p>講師・相談員 村上 タ子 (デザイン・商品企画)</p>	<p>創業</p> <p>株式会社? 合同会社? それとも... 会社の作り方セミナー</p> <p>会社設立の専門家たる司法書士が伝えたい。 会社の作り方のキホン</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 設立と法人化 ● 資本金の出資方法、注意点 など <p>講師・相談員 坂田 憲一 司法書士・中小企業診断士</p>	<p>広報戦略 持ち物 受講制限</p> <p>テンプレートでサクサク制作! Canvaでかんたん動画セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● テンプレートを選ぼう ● 文字や素材を差し替えよう など <p>講師・相談員 岡本 直樹(動画・ライブ配信)</p>	<p>経営改善</p> <p>製造業対象! 価格交渉のための原価計算セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 専門知識がなくても原価計算できるの? ● 原価計算をどのようにして価格に反映するの? など <p>講師・相談員 井上 陽一 (事業計画・補助金申請・不動産)</p>
<p>IT集客</p> <p>今こそ始めたい! 動画生成AIで集客丸わかり!セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 映像に加え音声も生成! 自動カット割り! ● 知っておくべき最低限の映像用語&プロンプト例を大公開! など <p>講師・相談員 佐々木 晋(マスコミ・動画)</p>	<p>個別相談会</p> <p>ホームページやSNS、チラシなど集客を幅広くバックアップします!!</p> <p>【スケジュール】 ① 9:30~10:30 ② 10:45~11:45 ③ 13:00~14:00 ④ 14:15~15:15 ⑤ 15:30~16:30</p> <p>お申し込みはお電話で!</p> <p>相談員 中村 美佳(IT集客・販促)</p>	<p>NEW! 人材・労務</p> <p>人を雇ったらまずやること3つ+アルファセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 労働時間と休日の設定を、労働条件通知書を作ろう ● 年次有給休暇の注意点、健康診断、法定3帳簿 など <p>講師・相談員 小林 史栄 社会保険労務士</p>	<p>NEW! IT集客 受講制限</p> <p>初心者でも大丈夫! Threads×AI講座</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 閲覧数(インプレッション)を伸ばすコツ ● AIを活用した「無限投稿作成術」を伝授 など <p>講師・相談員 小屋 真伍(IT集客)</p>	<p>個別相談会</p> <p>Webサイト、ネットショップのご相談はおまかせください!</p> <p>【スケジュール】 ① 9:30~10:30 ② 10:45~11:45 ③ 13:00~14:00 ④ 14:15~15:15 ⑤ 15:30~16:30</p> <p>お申し込みはお電話で!</p> <p>相談員 白岩 宏美(IT集客)</p>
<p>IT集客 受講条件 受講制限</p> <p>本当は自分で出来る! 基礎SEOセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● スマホのナビで近くの〇〇で検索されるには? ● 悪質業者に騙されるな! ほんとはやっつけてはいけない逆効果SEO など <p>講師・相談員 服部 憲一(IT集客)</p>	<p>NEW! 広報戦略 持ち物 受講制限</p> <p>“人材採用”に強くなる「会社案内の作り方」セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 「強み」を見直して文章化しよう! ● スタッフの声の作り方を知ろう! ● ワーク~「自社の強み」を深掘りしよう~ など <p>講師・相談員 田中 泰子(広告)</p>	<p>スケジュール 事前予約制</p> <p>個別相談① 9:30~10:30 個別相談② 10:45~11:45 セミナー 13:30~15:00 個別相談③ 15:30~16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p>	<p>NEW! 広報戦略 受講制限</p> <p>売上アップのためのブランディングセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 企業信頼を可視化する ● 企業認知からのブレない商品販売 ● 市場価格とブランディング価格設定など <p>講師・相談員 黒尾 勉 (IT集客・デザイン)</p>	<p>アイコン説明 持ち物 持ち物あり</p> <p>受講制限 受講制限あり 受講条件 受講条件あり 受講対象 受講対象あり</p> <p>※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください</p>

飯塚よろず経営相談窓口とは

飯塚市・飯塚商工会議所・飯塚市商工会・嘉飯桂産業振興協議会・福岡県よろず支援拠点が共催して開設する無料の経営相談窓口です。お気軽にご相談・ご参加ください。

ご利用方法



対象

起業希望者/個人事業主/中小企業の方で、経営に関する事なら、何でもOK！

各種日程は内面ご確認ください

要予約

予約を取る！

個別相談はお電話から！

☎092-622-7809

セミナーはHPからネット予約！

お気軽にお問い合わせください

会場へお越しください

ご予約の日時に会場にお越しください

※オンライン相談も可
詳細はお電話にてお問い合わせください



相談会場

飯塚市役所2階ホール (飯塚市新立岩5番5号)



飯塚よろず詳細は
こちらから！



飯塚よろず

検索

スケジュール

※講師の都合や天候によりやむを得ず変更・中止する場合があります

個別相談① 9:30~10:30

個別相談② 10:45~11:45

個別相談③ 15:30~16:30

セミナー 13:30~15:00

個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。

※各種コンサルタント業を主業とされる事業者様、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前(土日・祝日除く)」までにご連絡下さい。無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

※大企業・みなし大企業の方はご利用できません

中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

☎ 092-622-7809 (受付時間:平日9:00~16:00)

福岡市博多区吉塚本町9-15 福岡県中小企業振興センタービル6階

✉ contact@yoro-zu-fukuoka.go.jp

🌐 https://yoro-zu-fukuoka.go.jp/

福岡県よろず

検索

コンサルタントの詳細は
ホームページをご覧ください。



福岡県よろず支援拠点のメルマガ登録、
各種公式SNSはこちら！→



『よろず支援拠点』は平成26年度に国(中小企業庁)が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、約60名のコンサルタントが日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。平日に加え、土・日・祝日も営業しています。

リサイクル適性(A)

この印刷物は、印刷用の紙へリサイクルできます。