

会議所検定であなたも資格を！

2026年度の検定試験を下記の通り実施いたします。
ビジネス実務に直結する知識や技術を身に付けるために、
また、ご自身のステップアップのためにも、会議所検定を
ご活用下さい。

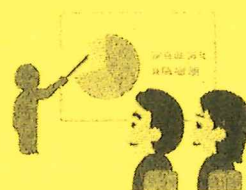


試験種目	検定試験 施行期日	申込受付期間	受験料
簿記	6月14日(日)	4月27日(月)～5月13日(水)	1級 8,800円
"	11月15日(日)	9月28日(月)～10月9日(金)	2級 5,500円
" (2・3級のみ)	令和9年 2月28日(日)	令和8年 1月12日(火)～1月22日(金)	3級 3,300円
珠算	6月28日(日)	5月13日(水)～5月27日(水)	段位(珠・暗) 3,500円 " (珠のみ) 3,000円 " (暗のみ) 1,500円 1級 2,800円 準1級 2,400円
"	10月25日(日)	9月7日(月)～9月18日(金)	2級 2,000円 準2級 1,900円 3級 1,800円 準3級 1,500円 4級～6級 1,200円
"	令和9年 2月14日(日)	～令和9年 12月23日(水) 1月13日(水)	7級～10級 1,000円 暗算1級～3級 1,200円 暗算4級～6級 1,100円 暗算7級～10級 1,000円

※上記の簿記検定の日程は統一試験のものです。日商簿記2級・3級・簿記初級・原価計算初級、及びリテールマーケティング(販売士)、日商PC等のネット試験につきましては、飯塚商工会議所パソコン教室にて随時施行いたしますので、お電話にてお問い合わせ下さい。
飯塚商工会議所パソコン教室 TEL: 0948-43-8600

※その他詳細につきましては、当所ホームページ (<https://www.iizuka-cci.org>)
をご覧頂くか、お電話にてお問い合わせ下さい。
飯塚商工会議所 TEL: 0948-22-1007

是非ご利用下さい！ 人材の育成は企業のか！ 中小企業者研修助成金制度



この制度は、会員である中小企業者が、国の人材養成機関である**中小企業大学校九州校が実施する研修(期間が1週間以内のもの)**を受講する場合、当会議所が予算の範囲内で受講料の1 / 2以内(千円未満の端数切り捨て)を助成するものです。(原則1事業所年度内30,000円を限度)貴社の人材育成に、是非ご利用下さい。

※中小企業大学校九州校へ受講申込み後、受講開始1週間前までに当会議所へお申込下さい。

(※申込期限後は、受付できません)

※助成金交付申請に必要な書類は、会議所にございます。

☆研修日程☆ (2026/3/10 現在)

研 修 テ ー マ	実 施 期 間		受講料	助成額
新任管理者研修・4月	4月	21日(火)～23日(木)	29,000円	14,000円
営業担当者の信頼を高めるビジネス心理学	5月	26日(火)～27日(水)	22,000円	11,000円
安心な経営のための資金繰り・経営改善入門講座	6月	11日(木)～12日(金)	22,000円	11,000円
部下育成実践講座「上手なほめ方・叱り方」	7月	16日(木)～17日(金)	22,000円	11,000円
女性リーダー研修	8月	3日(月)～5日(水)	29,000円	14,000円
決算書の読み方入門講座	9月	1日(火)～3日(木)	29,000円	14,000円
設備投資における財務の基礎知識	10月	14日(水)～16日(金)	32,000円	16,000円
今さら聞けない価格転嫁のための原価管理実践講座	11月	17日(火)～19日(木)	29,000円	14,000円
トラブルを未然に防ぐ企業法務	12月	2日(水)～3日(木)	22,000円	11,000円
部下育成実践講座「コーチングの進め方」	1月	28日(木)～29日(金)	22,000円	11,000円
管理者のための労務トラブル対策	2月	24日(水)～25日(木)	22,000円	11,000円
新任管理者研修・3月	3月	2日(火)～4日(木)	29,000円	14,000円

※上記以外にも研修はございます。研修の詳細については、中小企業大学校九州校のホームページをご参照下さい。日程は変更となる場合もございますので、予めご了承ください。

◆制度に関するお問合せは、当会議所へ (TEL：0948-22-1007)

◆受講に関するお問合わせは、中小企業大学校九州校へ (TEL：092-263-1554)

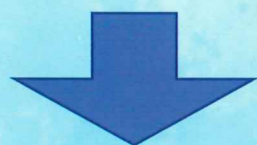
みんなで
盛り上がりよう!

ボウリング



団体予約案内

通常 1ゲーム 650円のところ...



20名様以上 ⇒ **550円**

80名様以上 ⇒ **500円**

【注意事項】

- 別途貸靴代400円が発生します
- 当日予約不可
- 当日キャンセル100%の料金発生



麻生塾ボウル

福岡県飯塚市柏の森6-1

TEL0948-21-0660

営業時間 平日/12:00~24:00

日祝/10:00~24:00

土/10:00~26:00



地域
最大級
34レーン

無料駐車場あり



経営者・オーナー
限定!!

マイナビ・リクナビに掲載しても採用できないとお悩みなら…

この方法なら求人メディアに掲載しなくても
これまでの5倍の応募の中から
採用できるかもしれません…



驚愕の調査結果!!

求職者は今
欲しい情報がなくて
会社を選べずに
困っています!

※ゼネラルリサーチ調べ

最新版 Indeed・ハローワークの

求人票改善で 応募5倍UP勉強会

“Indeed”
“ハローワーク”
でトップ1%の成果の
求人ノウハウ

実際の
成功事例大公開!!

- ・介護職をわずか15万円で採用
- ・製造業をわずか1万円で採用
- ・広告費20万で営業を12人採用

会社の成長に
貢献してくれる人だけが
自然とあつめることができる

求人採用
ノウハウ

～今取り組むべき採用サイト&採用動画を使った“集まる”求人ノウハウの全て～

経営者・オーナーのための無料勉強会

超 2026年求人採用 攻略法

なぜ、このノウハウを使うと
マイナビ・リクナビを見捨てて
欲しい人材が集まってくるのか?

必見!!
求人掲載No1の
Indeed
活用法

講師 中村 博文

日時

2026年 4月 21日(火) 19:30~21:00

4月 26日(日) 13:30~15:00

4月 28日(火) 19:30~21:00

会場

飯塚中央公民館 202
イツカコミュニティセンター
コスモスコモン隣

定員

各日 5名限定

超 2026年求人採用 攻略法

中小企業が今取り組むべき
Indeed・ハローワークを使った求人採用ノウハウの全て

本チラシをお持ちの方
勉強会参加費

無料

セッション1

求人採用のトレンド大転換の背景

なぜ、マイナビ・リクナビでは
欲しい人材が集まらないのか？

- ・ 求人メディアの「不都合な真実」
- ・ リクルートなど大手求人メディアに頼らない求人方法
- ・ マイナビ・リクナビに1円もお金を使ってはいけない理由
- ・ Indeed・ハローワークが中小企業の求人に欠かせない決定的な理由
- ・ 選ばれる会社の条件と避けられる会社の条件

セッション2

求人・転職サイトに1円もかけずに
欲しい人材だけを集める方法

これだけやれば大丈夫！
Indeed・ハローワーク求人採用メソッド

- ・ 欲しい人材だけを集める方法
- ・ 優秀な人材だけが集める秘訣
- ・ ミスマッチを防ぐ最大のコツ
- ・ 知らないとまずい採用サイトの役割
- ・ 採用で欠かせない3つの動画
- ・ 採用単価を半額以下にする最大の秘訣



講師：中村 博文（福岡県専門家派遣事業登録コンサルタント）
採用の仕組み化コンサルタント

中小企業の求人採用を専門に「欲しい人が自然と集まる採用の仕組み」を作るコンサルタントとして活動しています。求人媒体にお金を使う前に“求人票の見え方”を整えることで、ムダな応募を減らしつつ理想に近い人を集めます。実際に、求人票を見直した上で、indeedに出しただけで1名あたりの採用単価を100万円からの10万円にできました。採用は応募の増加を目的とせず「会いたい人が来るか」を重視し求人票と採用コンセプトを整えます。

日時

2026年

4.21 火 4.26 日 4.28 火

19:30～21:00 13:30～15:00 19:30～21:00

会場

飯塚中央公民館:コスモスコモン隣

定員

各日5名限定

部屋番号

202

時代はマイナビ・リクナビから
Indeed・ハローワークを使った採用方法に！
こんな方はぜひご参加ください！

- ・ マイナビ・リクナビから集客できない
- ・ マイナビ・リクナビの費用対効果が年々悪化している
- ・ 求人メディア以外の効果的な採用方法が知りたい
- ・ もっと自社にピッタリに人材だけを集めたい
- ・ できるだけ採用単価を抑えて欲しい人を雇いたい

お申込み
お問合せ



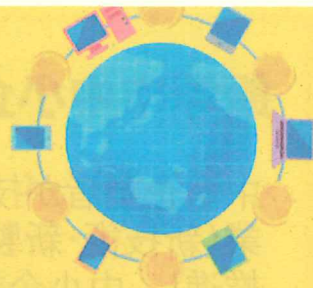
nakamura@ecolist.jp
TEL：080-2741-7775

【主催】採用の仕組み化コンサルタント 中村博文



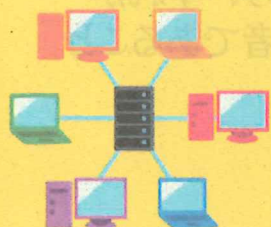
メール・お電話または、右のQRコードを読み込んでお申込みください

令和8年度



飯塚市より市内中小企業事業者の皆様へお知らせ

**飯塚市成長支援補助金（仮称）
（新技術・新製品開発枠／販路開拓枠）**



事前相談を実施します。

事前相談期間

令和8年4月23日（木）まで

※8時30分～17時15分（土日、祝日は除く）

補助金申請書受付期間

令和8年4月1日（水）～4月30日（木）

※8時30分～17時15分（土日、祝日は除く）

補助金の規模

新技術・新製品開発枠：

補助金上限額 150万円（補助率2／3以内）

販路開拓枠：

補助金上限額 75万円（補助率2／3以内）

※各補助金の内容については、裏面をご覧ください。

※本事業は、令和8年度予算の成立前の予告であり、今後、補助金交付の有無を含め内容等が変更になる場合がありますのでご了承ください。

相談・問合せ窓口

飯塚市役所本庁4階 経済部 産学振興課 新産業創出係

電話：0948-22-5500（内線1453）

メール：sangaku@city.iizuka.lg.jp

※お電話でのご相談も承ります。

飯塚市中小企業成長支援補助金（仮称）の概要

中小企業者が技術開発力の向上及び製品の高付加価値のために行う研究開発事業（新技術・新製品開発枠）並びに商品及びサービス等の販路開拓（販路開拓枠）を推進し、中小企業者の進行及び発展を図ります。

補助対象事業者 ※各枠共通

- (1) 中小企業基本法 昭和 38 年法律第 154 号 第 2 条第 1 項各号のいずれかに該当する者であって、市内に主たる事業所又は事務所を置く事業者であること。
- (2) 市税を滞納していないこと。

補助対象事業

新技術・新製品開発枠

次の各号のいずれかに 該当する事業

- (1) 事業化されていない新技術・新サービス・新製品の開発
- (2) 新製造法の開発
- (3) 高付加価値製品の開発
- (4) 前3号に類する研究開発事業



販路開拓枠

次の各号のいずれにも該当する事業

- (1) 当該商品に新規性、独自性及び市場性があり、その生産計画の実現可能性があると認められること。
- (2) 申請時における当該商品の販売期間が概ね 3 年以内（補助対象期間中に販売開始の見込みがあるものを含む）であること。
- (3) 当該事業者が、当該商品について、過去にこの告示の補助を受けていないこと。
- (4) 当該商品が関係法令に適合していること。

補助対象経費

新技術・新製品開発枠

直接人件費、原材料・副資材費、構築物費、機械装置機具費、工業所有権出願・導入費、外注加工費、技術指導受入費

販路開拓枠

謝金、旅費（専門家旅費、職員旅費）、事務費（展示会出展料、広告費、通信運搬費、通訳・翻訳料）、委託費

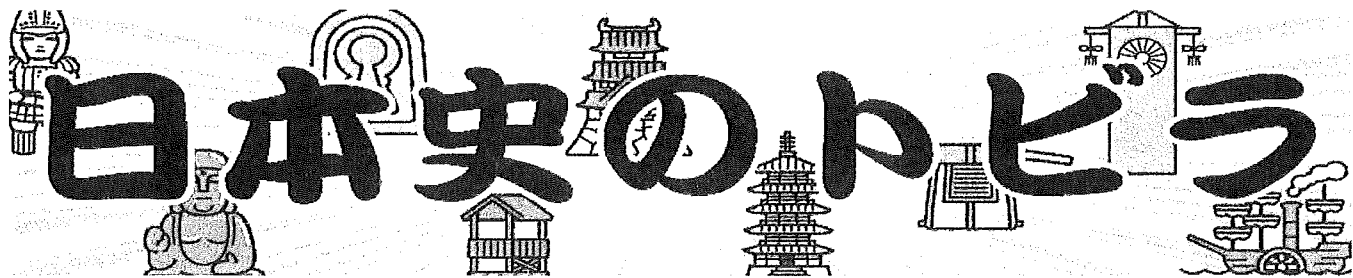
補助金上限額、補助率等

新技術・新製品開発枠

- 補助率は、補助対象経費の3分の2以内です。
- 補助限度額は、1件につき**150万円**以内です。
- 補助金の額に千円未満の端数があるときは、その端数を切り捨てた額とします。

販路開拓枠

- 補助率は、補助対象経費の3分の2以内です。
- 補助限度額は、1件につき**75万円**以内です。
- 補助金の額に千円未満の端数があるときは、その端数を切り捨てた額とします。



「吉夢を買った尼將軍・北条政子の悲劇」

先日、バレンタインジャンボ宝くじを買った。「もし1等が当たれば、バラ色の人生に変わるだろう」という淡い期待を抱いて、ジャンボ宝くじは毎回購入することにしている。残念ながら3000円しか当選したことがないが、いわば夢を買っているわけだ。ただ、驚くべきことに、昔の日本人は本当に夢を買っていたのである。

源頼朝の正妻・北条政子も、夢を買った一人だ。彼女がまだ独身だったとき、妹が昨日見た不思議な夢の話をした。「高い峰に上り、太陽と月をつかんで左右の袂(たもと)に入れ、さらに橘の三つ実った枝を髪に挿した」と語ったのだ。

これを聞いた政子は、垂仁天皇の皇后が珍しい橘の実を食べて立派な皇子が誕生する逸話を知っていたので、妹の見た夢は、近く結婚して貴人の子を生む正夢に違いないと確信した。そこで妹に「恐ろしい夢ね。吉夢も三年は人に語ってはいけないのに、あなたは悪夢をすぐに語った。大変なことになる。でも他人に夢を売れば、災いを逃れられるはず」とだまし、高価な唐鏡に小袖を添えて妹に渡し、夢を買い取ったという。

間もなくして政子の元に源頼朝から恋文が届き、駆け落ち結婚した。頼朝はその後、將軍となって鎌倉幕府を創立し、政子もその正妻となり、頼家や実朝を生んだのである。

ただ、頼朝には浮気癖があり、夫婦関係は円満とはいえなかった。しかも夫が53歳で亡くなった上、2代將軍となった長男・頼家も政子の実父・時政に暗殺されて短い生を閉じてしまう。次男で3代將軍になった実朝も、逆恨みした頼家の子・公暁(政子の孫)に殺された。娘の大姫と乙姫も早世していて、政子は実子4人全てに先立たれてしまうのである。

政子は晩年、「私は日本一幸せな女といわれているが、私ほど辛い思いをした者はいない。結婚に反対されて親に恨まれ、夫が平氏と戦っている間は不安な毎日を過ごし、やっと平氏が滅んだと思えば娘が病で死んでしまった。悲しくて後を追おうとしたが、頼朝にいさめられ思いとどまった。けれど、その夫も先立った。今度こそ死のうと考えたが、幼い息子の面倒を見てやらねばと生きる決心をしたのに、その息子たちも黄泉へ旅立ってしまった。こんな目に遭うくらいなら、早くあの世へゆくべきであった。いっそ、どこかの川や淵に身投げして死んでしまいたい心境である」と述べている。

妹の夢を買ったことで栄達した政子だったが、むしろ買わなかった方が幸せな人生だったかもしれない。そういう意味では、宝くじも当たらぬうちが花かもしれない。

歴史作家
河合 敦

潮流を読む

「サナエノミクス」の「責任ある積極財政」の意味合い

「責任ある積極財政」という言葉が高市政権の政策である「サナエノミクス」の重要なキーワードとして取り上げられることが多い。そこで、自民党のホームページ「衆院選2026」[注1]の政策の中から「責任ある積極財政」の成否を分けるポイントを示していく。「責任ある積極財政」とは、「経済あつての財政」を政策方針の中心に据え、「所得を増やし、消費マインドを改善し、事業収益が上がり、税率を上げずとも税収を増加させることを目指す」ための「戦略的かつ機動的な財政出動」と定義される。まず「戦略的な財政出動」とは、「財政の持続可能性」を確保しながら、力強い経済成長と税収の増加を生み出す「大胆な投資」と定義される。大胆な投資を可能とするためには「戦略的」である必要がある。昨年11月に日本成長戦略本部が設立され、危機管理投資・成長投資の17戦略分野[注2]が挙げられた。その中で「分野横断的課題への対応」として、技術、人材育成、スタートアップ、金融などの戦略分野ごとの「取りまとめ担当大臣」も決定した。続いて同年12月に17分野ごとの検討体制[注3]（担当大臣など）が公表された。これによって、各分野の戦略的取り組みの責任の所在が明らかになったといえよう。次に「機動的な財政出動」とは、投資のための「新たな予算枠」を設定し、市場の信認を得ながら、複数年での財政出動と定義される。高市政権は、これによって「投資の予見可能性向上につながる」としている。つまり、(1)事業フェーズ（例えば、研究開発、事業化、事業拡大、販路開拓・海外展開）に応じた支援が可能となること、(2)それを踏まえて投資内容、投資時期、目標額などの官民投資のロードマップが作成できること、(3)その上で、各分野の成長率など国富拡大に与えるインパクトの定量的見込みが可能となることなどにより、予見可能性が向上することとなる。ただし、留意すべき点は、前記二つの財政出動には、財政の持続可能性の確保により市場の信認を得ることが求められることである。これについて、政策では「成長率の範囲内に債務残高の伸び率を抑えて政府債務残高の対GDP比を低下させる」としている。つまり、歳出・歳入改革への取り組みを行いながら、成長率の範囲内に債務残高の伸び率を抑えて、長期国債の需給を大きく悪化させるような財政運営を行わないということであろう。この点について、財務省は昨年10月に公表した『日本の財政関係資料』の中で、仮に「金利く成長率でも、毎年度のプライマリーバランスの赤字によって新たに追加される債務が大きければ、債務残高対GDP比の低下は望めない」としている。加えて『金利く成長率がいつまでも続く』との想定は過度に楽観的」という見解を示している。その理由として、過去、金利が名目経済成長率を上回っている場合が多く、金利上昇が見込まれる将来も金利が名目経済成長率を下回り続ける想定に懸念があることなどを挙げている。さらに、(1)消費税などの税制の見直しによる財政基盤への信認、(2)自国通貨の信認、といった市場からの評価にも十分に目配りする必要があるだろう。これらを踏まえると、「財政の持続可能性」を十分確保しながら「投資と成長の好循環」を生み出せるかが「サナエノミクス」の成功の判断基準となろう。「経済あつての財政」を政策方針の中心に据え、定量的な評価を踏まえて担当大臣らの責任の所在を明らかにし、戦略的かつ機動的な財政出動を実施するのは評価できる。しかし「投資と成長」の好循環を生み出すためには、各分野での投資の予見可能性をさらに向上させることが必要であろう。そのためには、オールジャパンで事業フェーズごとの支援、官民連携ロードマップをさらに精緻化して、それを維持・改善していくことが求められよう。国際秩序が大きく変わろうとする現状を踏まえると、ただ批判的な見解を述べるのではなく、客観的な議論を活発化しながら、日本全体が当事者意識を持って「サナエノミクス」を支えていく必要があるのではないかと。

（2月20日執筆）

[注1]https://www.jimin.jp/election/results/sen_shu51/political_promise/search/ [注2]内閣官房「日本成長戦略本部（第1回）資料4 成長戦略の検討課題（案）」令和7年11月4日の中の「1. 「危機管理投資」、「成長投資」の戦略分野」：AI・半導体、造船、量子、合成生物学・バイオ、航空・宇宙、デジタル・サイバーセキュリティ、コンテンツ、フードテック、資源・エネルギー安全保障・GX、防災・国土強靱化、創業・先端医療、フュージョンエネルギー（核融合）、マテリアル（重要鉱物・部素材）、港湾ロジスティクス、防衛産業、情報通信、海洋[注3]内閣官房「日本成長戦略本部（第2回）資料1-2 成長戦略の検討体制」令和7年12月24日

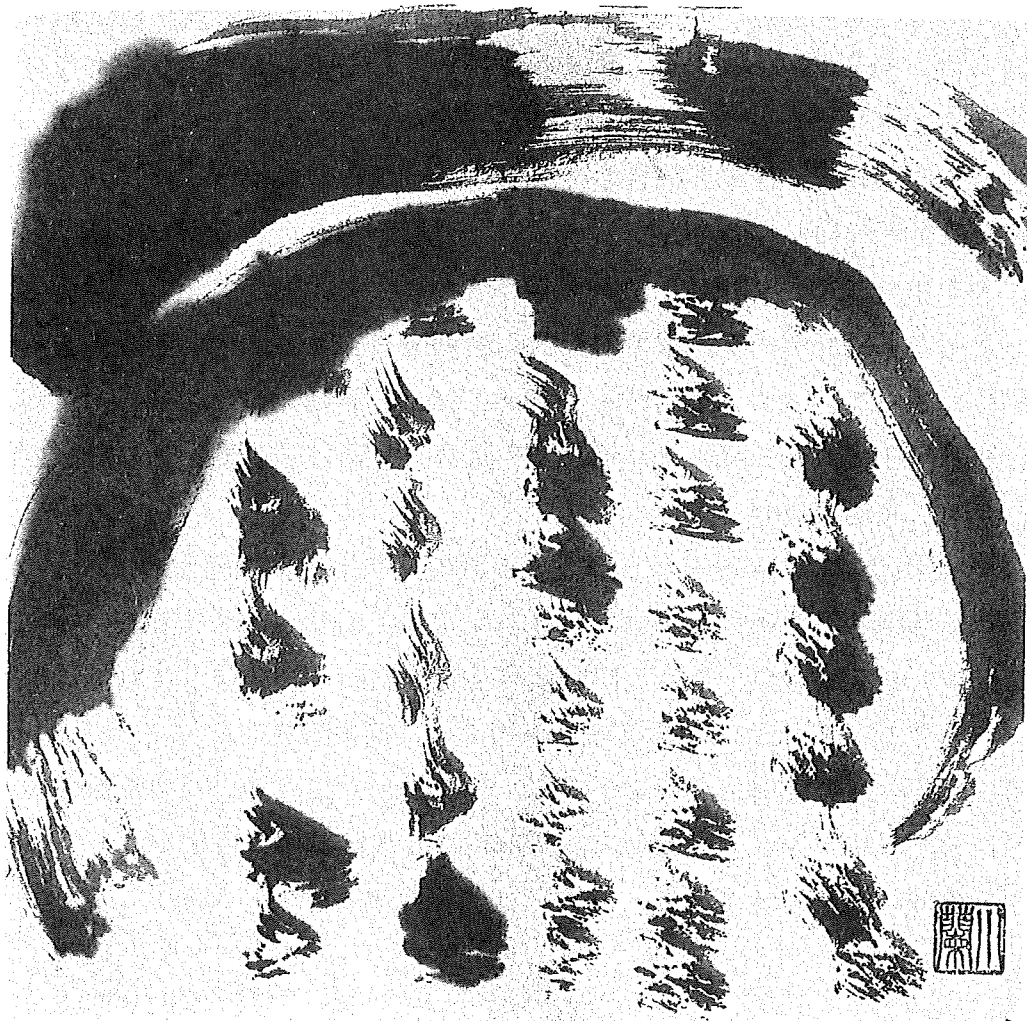
株式会社大和総研 金融調査部 主席研究員内野 遼

《ビジネス読本 vol. 291》

魂に響く書

「今日は雨が降るから天気は悪いね」と言うと翔子は
「雨は悪くない」と言い張る。

そうか雨を悪いと思う私たちはなんと傲慢(ごう
まん)なのだろう。



書道家

金澤 翔子

中小企業のための

DX事例

「生産・販売・在庫を統合する中小製造業のデータ連携」

今回は、現場の困り事を起点に社内の情報をつなぎ直した製造業の事例です。東京都足立区の株式会社今野製作所は、板金加工と油圧ジャッキ製造を東京都と福島県、大阪府の4拠点を展開する従業員約40人の中小企業です。同社はバブル崩壊後、過剰在庫や生産性低下、職人の高齢化に直面し、2008年のリーマン・ショックで売り上げが3分の1以下に急減しました。特注品中心の受注設計生産へかじを切りましたが、都度設計で情報量が増え、伝達漏れや段取りの混乱から残業が常態化。高付加価値化のはずが、生産性を下げる結果になっていました。

そのような中、10年から自社の業務プロセスを整理して可視化し、どの情報をどう結び付ければ仕事が滞りなく進むのかを明らかにしました。IT化はパッケージ導入に頼らず、クラウド型業務ツールやノンプログラミングツールを活用して内製化しました。

最初の成功体験は、生産・販売・在庫を統合して共有する仕組みづくりでした。東京の営業や福島の生産管理、現場の担当者が同じ情報をリアルタイムで見られるようになり、納期回答の精度向上と在庫の最適化につながりました。次に、設計と製造をつなぐため、3次元の設計データを活用した部品表を整備しました。設計データに購買や生産の情報を付加することで、設計から製造への情報受け渡しを自動化しました。さらに難所だった調達では、在庫補充の定量発注、海外工場への定期発注、特注品の都度発注という三つの発注形態を、簡易的な資材所要量計画の考え方で統合管理し、会計までデータを一貫して連携させました。

こうした取り組みの結果、23年には現場からの提案で紙の作業指示書を廃止し、完全ペーパーレスを実現しました。特注対応という高付加価値の仕事を安定して回せるようになり、顧客対応力と生産性が同時に高まりました。さらに、全社で同じ情報を見て判断できることで、設計から製造までを担う若手の多能工も育ち、売り上げは低迷期から約2倍に回復しました。

ポイントは、現在の業務を皆で整理してからデジタル化を進めた点です。システム導入とデータ連携によって業務と情報がリアルタイムで連動し、最終的に従業員全体の連携が強くなったといえます。（この事例は筆者取材時のものであり、現在では異なる場合があります）

PwC コンサルティング合同会社

PwC Intelligence

シニアマネージャー大川 真史

売上を上げたい！ 経営改善したい！



起業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

飯塚よろず経営相談窓口

【飯塚よろず経営相談窓口】の **3つの窓口**

◆ 飯塚市役所2階ホール（飯塚市新立岩5番5号）

平日毎日

【対面 で **無料**経営セミナー & **無料**経営相談】

セミナー内容やスケジュールは内面をご覧ください
個別相談は当日の講師が行います



◆ 飯塚商工会議所（飯塚市吉原町6-12）

平日毎日

【テレビ電話 で **無料**経営相談】

福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと
相談できます

相談時間

- ① 9:30～10:30
- ② 10:45～11:45
- ③ 13:00～14:00
- ④ 14:15～15:15
- ⑤ 15:30～16:30

◆ 飯塚市商工会 穂波本所（飯塚市忠隈494）

平日毎日

【テレビ電話 で **無料**経営相談】

福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと
相談できます

相談時間

- ① 9:30～10:30
- ② 10:45～11:45
- ③ 13:00～14:00
- ④ 14:15～15:15
- ⑤ 15:30～16:30

会場

飯塚市役所 2階 ホール(住所・地図は裏面)

申込

- ・セミナー → ホームページの申込フォームから
- ・個別相談 → 電話から

事前予約制

セミナー詳細、申込は
こちら

チラシを見た
とお電話ください！

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！

何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！

飯塚よろず

検索



☎ 092-622-7809

中小企業庁 福岡県よろず支援拠点（受付時間／平日9:00～16:00）

月

火

水

木

金

個別相談申込はお電話から！

予約電話番号

中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

092-622-7809

受付時間／平日9:00～16:00

個別相談お申し込み、各種お問い合わせはお電話ください！

チラシを見た
とお電話ください！

セミナー申込はインターネットから！

セミナー詳細、申込は
こちら

飯塚よろず 検索

※詳細はホームページでご確認ください

各コンサルタントの専門分野・
プロフィールはホームページから各コンサルタントの
セミナー情報も掲載
しています！

福岡よろずコンサルタント 検索

広報戦略

持ち物

集客・売上UPにつなげる
『色使い』目からウロコセミナー

- サービスや商品をイメージさせる色
ターゲットに届く色
アクションを促す色
- 色の戦略があなたの事業を成功に
導きます！

講師・相談員
久保田 みき
(広告デザイン・広報戦略)

1

スケジュール

事前予約制

個別相談① 9:30～10:30 個別相談② 10:45～11:45

セミナー 13:30～15:00 個別相談③ 15:30～16:30

※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。

アイコン説明



持ち物 持ち物あり

受講制限 受講制限あり

受講条件 受講条件あり

受講対象 受講対象あり

※持ち物、受講条件等セミナーの詳細は
ホームページで最新情報をご確認ください

SNS 集客

受講制限

紹介とリピートを自動化する実践ワーク
売れるLINE公式
アカウント講座

- 来店頻度が「年4回→3回」に減ると、
売上は25%もダウンする！
- お客様が向こうからやってくる
「今週の運試しクーポン」構築方法
など

講師・相談員
小屋 真伍 (IT集客)

7

IT 集客

受講制限

NEW! 作業時間90%削減目標！
ツールとAI×ブログ記事作成
セミナー

- 効率の良いキーワード選定とは？
- 継続するために
必要なことは？ など

講師・相談員
中村 博文
(IT集客・補助金申請)

8

広報戦略

売上拡大

図表の描き方で差をつける！
印象アップの
プレゼン資料作成セミナー

- プレゼン資料には図表が必要
- 手軽で使いやすい
図表とその使い方 など

講師・相談員
重村 和博
中小企業診断士

11

はじめてのマルシェ出店
セミナー

- 自分に合ったマルシェを選ぶには？
- 必要なものは自分で作ろう！
(POP、ショップカード、
ラッピング) など

講師・相談員
村上 タチ
(デザイン・商品企画)

12

創業

持ち物

「はじめて」でも失敗しない
起業計画の立て方セミナー

- 創業計画書って、なぜ必要なの？
- 融資担当者が注目する
計画書の要素とは？
など

講師・相談員
篠原 啓祐
中小企業診断士

13

SNS 集客

NEW!

SNSのための撮影テク
セミナー

- スマホカメラの設定
- 構図の魔術
- 心理的演出
- AIの活用例 など

講師・相談員
則武 展博
(飲食・店舗運営)

14

売上拡大

受講制限

これだけは押さえておきたい！
イチからはじめるお客様獲得
セミナー

- 「集客」の前にやるべきこと
- 準備ができたらよいよ！本題！
見込み客に来店・利用
してもらうには？など

講師・相談員
古賀 広宣 (飲食・店舗運営)

15

店舗運営

古物商許可申請のやり方
セミナー

- 許可が必要な場合とは
- 許可が取れる人、取れない人
- 古物商許可の申請方法
など

講師・相談員
堤 和久
行政書士

18

個別相談会

ホームページやSNS、チラシなど集客を
幅広くバックアップします！！【スケジュール】
① 9:30～10:30
② 10:45～11:45
③ 13:00～14:00
④ 14:15～15:15
⑤ 15:30～16:30お申し込みは
お電話で！相談員
中村 美佳 (IT集客・販促)

19

広報戦略

インスタ映え！料理や雑貨を撮る
「テーブルフォト」セミナー

- 主役を配置する位置を変えましょう！
- いろんなアングルを試しましょう！
- アプリで写真の色味を
調整しましょう！など

講師・相談員
岡本 直樹
(動画・ライブ配信)

20

売上拡大

ふるさと納税返礼品を
出品してみようセミナー

- ふるさと納税ってどんな制度？
- 利用者が年々増え続けています！
- どんなものが出品できる？
など

講師・相談員
山田 周作
中小企業診断士

21

広報戦略

受講制限

NEW! 3秒でPRしよう！/
一瞬で買いたくなる
キャッチコピーセミナー
～商品・サービス編～

- キャッチコピーに入れる
「キーワード(魅力)」
の探し方 など

講師・相談員
柴尾 真理
(広告・マスコミ)

22

NEW!

IT 集客

今からはじめるAI活用
&収益化セミナー

- リール動画・挿絵を一発AI生成！
- 会議資料・セミナー資料を
一発AI生成！ など

講師・相談員
服部 憲一
(IT集客)

25

IT 集客

無料で自分で作れる！
生成AIで作るロゴデザイン
セミナー

- ロゴデザインをする前にやるべきこと
- 他の人と被らないロゴデザイン
を作るには？ など

講師・相談員
根本 和幸
(デザイン・ブランディング)

26

NEW!

IT 集客

「Studio」で簡単！
ホームページ作成セミナー

- Studio (スタジオ) とは？
- Wordpressとの違い、それぞれの
長所・短所は？など

講師・相談員
村上 博史
(IT集客、アート・美術活用企画)

27

個別相談会

Webサイト、ネットショップのご相談は
おまかせください！【スケジュール】
① 9:30～10:30
② 10:45～11:45
③ 13:00～14:00
④ 14:15～15:15
⑤ 15:30～16:30お申し込みは
お電話で！相談員
白岩 宏美 (IT集客)

28

SNS 集客

持ち物

NEW! AIを活用！誰でも簡単！
Instagramリール動画
作成セミナー

- 鉄板構成をAIに指示して動画の元となる
ナレーション原稿を作ってもらう
など

講師・相談員
一色 将也
(マスコミ・動画)

29

飯塚よろず経営相談窓口とは

飯塚市・飯塚商工会議所・飯塚市商工会・嘉飯桂産業振興協議会・福岡県よろず支援拠点が共催して開設する無料の経営相談窓口です。お気軽にご相談・ご参加ください。

ご利用方法



対象

起業希望者/個人事業主/中小企業の方で、経営に関することなら、何でもOK！

各種日程は内面ご確認ください

予約を取る！

個別相談はお電話から！

☎092-622-7809

セミナーはHPからネット予約！

お気軽にお問い合わせください

要予約

会場へお越しください

ご予約の日時に会場にお越しください

※オンライン相談も可
詳細はお電話にてお問い合わせください



相談会場



飯塚市役所2階ホール (飯塚市新立岩5番5号)



飯塚よろず詳細は
こちらから



飯塚よろず

検索

スケジュール

※講師の都合や天候によりやむを得ず変更・中止する場合があります

個別相談① 9:30~10:30

個別相談② 10:45~11:45

個別相談③ 15:30~16:30

セミナー 13:30~15:00

個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。

※各種コンサルタント業を主業とされる事業者様、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。
※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前(土日・祝日除く)」までにご連絡下さい。無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。
※大企業・みなし大企業の方はご利用できません

中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

☎ 092-622-7809 (受付時間: 平日9:00~16:00)

福岡市博多区吉塚本町9-15 福岡県中小企業振興センタービル6階

✉ contact@yoroze-fukuoka.go.jp

🖥 https://yoroze-fukuoka.go.jp/

コンサルタントの詳細は
ホームページをご覧ください。



福岡県よろず支援拠点のメルマガ登録、
各種公式SNSはこちら！→



『よろず支援拠点』は平成26年度に国(中小企業庁)が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、55名のコンサルタント(うち18名は女性)が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。平日に加え、土・日・祝日も営業しています。

リサイクル適性(A)
この印刷物は、印刷用の紙へ
リサイクルできます。