

コスト高騰に負けない！
～ 自社の利益を守るための
価格交渉・価格設定術～

受講
無料

講義内容

- 1) なぜ価格転嫁が必要なのか
- 2) 交渉を後押しする法律や公的制度
- 3) 自社・自店の原価状況の把握
- 4) 具体的な価格交渉手法
- 5) 一般消費者向け商品
・サービスの値上げ方法
- 6) 将来に向けた経営基盤の強化

日時 11月 27日 金 14:00 - 16:00

会場 飯塚商工会議所 2F

定員 15 名（定員になり次第締切）

持参物

- ・決算書3期分（個人事業主の場合は、青色申告決算書、もしくは、白色申告の収支内訳書）
- ・電卓、もしくは、電卓機能のあるスマホ等

お申し込み・お問い合わせ

右記QRコードから、または下記申込書に必要事項をご記入の上、TEL・FAXにてお申し込みください

飯塚商工会議所 経営相談課

TEL：0948-22-1007 FAX：0948-22-0007

※後日、セミナー参加者を対象に希望者限定の無料個別相談会を実施予定です。

講師紹介

2014年2月に独立し、中小企業診断士事務所として「きづきの」を設立。様々な業種の中小企業に対し、経営計画の作成・実行やIT活用、補助金申請などをサポートしている。得意とする原価管理の知見と、対話を軸に経営者に寄り添う姿勢で多くの成果をあげている。



きづきの 代表
(中小企業診断士)
加藤 圭示



『価格交渉セミナー』申込書

※11月19日(木)までにお申し込みください。

事業所			
所在地	〒 -	TEL	()
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・飲食・その他 ※業種を○で囲んでください。		
受講者			

※ご記入いただいた個人情報は、上記の利用目的のみに使用し、第三者に提供することはありません。