賃上げ応援専門家派遣事業セミナー

コスト高騰に負けない！
～自社の利益を守るための価格交渉・価格設定術～

受講無料

講義内容

1）なぜ価格転嫁が必要なのか
2）交渉を後押しする法律や公的制度
3）自社・自店の原価状況の把握
4）具体的な価格交渉手法
5）一般消費者向け商品
　・サービスの値上げ方法
6）将来に向けた経営基盤の強化

講師紹介

2014年2月に独立し、中小企業診断士事務所として「きづきの」を設立。様々な業種の中小企業に対し、経営計画の作成・実行やIT活用、補助金申請などをサポートしている。得意とする原価管理の知見と、対話を軸に経営者に寄り添う姿勢で多くの成果をあげている。

きづきの　代表
（中小企業診断士）
加藤 圭示

日時　11月　27日（金）　14:00 - 16:00

会場　飯塚商工会議所２F

定員　15　名（定員になり次第締切）

持参物
・決算書３期分（個人事業主の場合は、青色申告決算書、もしくは、白色申告の収支内訳書）
・電卓、もしくは、電卓機能のあるスマホ等

お申し込み・お問い合わせ

右記QRコードから、または下記申込書に必要事項をご記入の上、TEL・FAXにてお申し込みください

飯塚商工会議所　経営相談課
ＴＥＬ：0948-22-1007　ＦＡＸ：0948-22-0007

※後日、セミナー参加者を対象に希望者限定の無料個別相談会を実施予定です。

『価格交渉セミナー』申込書

※１１月１９日(木)までにお申し込みください。

事業所			
所在地	〒　　-	TEL	（　　）
業種	製造 ・ 建設 ・ 卸売 ・ 小売 ・ サービス ・ 飲食 ・ その他 ※業種を○で囲んでください。		
受講者			

※ご記入いただいた個人情報は、上記の利用目的のみに使用し、第三者に提供することはございません。